

产融协同服务镇村——中山分行 协同华润燃气积极拓展镇村金融新市场

12月23日上午，中山分行行长薛锦辉协同中山华润燃气市场部负责人陶高，在分行公司金融部、营业部及综合管理部负责人的陪同下，应邀拜访了中山坦洲镇镇长赵国坚、副镇长陈薇薇。坦洲财政分局、投资开发公司、国有资产事务中心及城管建建局等负责人参加了会议。

薛锦辉对坦洲镇政府对华润银行一直以来的支持表示感谢，并对华润银行，近期在古镇、小榄、南朗等地开展的镇村金融业务及支持当地村委、企业、居民等一系列乡村振兴的创新举措和服务成效进行了介绍，对已形成的镇村金融授信模式与参会人员进行了深入的交流。

赵国坚对华润银行与华润燃气产融

协同助力解决坦洲镇管道燃气铺设问题的方式表示了充分赞赏，对华润银行相关业务发展模式表示出浓厚的兴趣，希望中山分行后续将更多的成功案例及发展经验带入坦洲，不断探索及创新金融产品，与村委、企业深入合作，共同助力乡村振兴产业发展。

会上，与会人员就个别融资项目、土地租赁、厂房租赁及国有资产发债等方面的合作机会进行了沟通，对促进坦洲镇村经济发展达成了友好合作意向。

中山分行将继续倾力服务经济民生，将乡村振兴事业做透、做实，为全力打造富有中山特色的粤港澳大湾区特色银行不懈努力。

(中山分行 李振佳)

广州分行成功获批全行首笔 ERP数据贷——快抵贷抵押业务

12月16日，广州分行首笔ERP数据贷——快抵贷抵押业务成功获批，该笔业务为全行第一笔获批的业务，实现了抵押贷产品自动化审批的新突破，大大提升了我的市场竞争力。客户经理郭经理得知企业急需一笔资金用于日常经营周转后，第一时间向其推荐了我行快抵贷产品，企业马上提出申请，客户经理仅用了1天就收集齐全资料并上报，录入系统后秒出批复，企业对此表示在我行贷款体验感极佳，申请材料简单、流程简便、审批效率高，解决了小微企业

贷款难、效率低的问题。自首笔ERP数据贷——快抵贷抵押业务推出以来，广州分行高度重视，积极响应。在总行中小企部的全程指导下，终使首笔业务成功获批。

接下来，广州分行将加快首笔业务落地的时效，同时继续加大营销宣传力度，把握线上自动化审批产品的优势，抢占市场，勇攀高峰，助力普惠业务再上新台阶，切实提升金融服务实体经济的质量。

(广州分行 李慧纯)

深圳分行太古城社区支行盛大开业

12月28日，深圳分行太古城社区支行在完成网点搬迁后正式开业。深圳分行副行长尹志渊、各相关单位负责人及客户、嘉宾代表共同出席了开业典礼。

开业典礼在器乐演奏中拉开序幕。首先由尹志渊做开业致辞，祝贺太古城社区支行完成搬迁和开业。随后，深圳分行各领导和客户嘉宾举行了剪彩仪式，并宣布太古城社区支行正式开业。支行开展了一系列开业庆祝活动，众多新老客户欢聚一堂，现场气氛热烈。

深圳分行太古城社区支行积极打造便民化社区银行，通过对服务场所、硬

件设备进行升级，为客户提供更舒适的办理环境，为广大居民提供专业高效的金融服务。未来，太古城社区支行将继续努力，夯实业务基础，为分行发展贡献新的力量。

(深圳分行 杨丽晴)



惠州分行成功落地首笔中征平台“政采贷”业务

12月15日，在人民银行惠州中心支行的大力推动及支持下，惠州分行成功落地首笔政采贷业务，进一步推进了政府采购合同融资，助力缓解中小微企业融资难的问题。

中征平台“政采贷”融资新模式，打通了政府与银行间的数据传输，实现了线上锁定回款账户的功能，不仅帮助银行强化信贷风险管控，而且切实降低了中小微企业融资成本。自业务上线以来，惠州分行积极响应，先行先试。其中，分行中小企业数据金融业务部奋勇当

(惠州分行 魏志)

佛山分行数据贷余额突破21亿

12月31日，在2021年收官之际，佛山分行数据贷余额突破21亿元。佛山分行自数据贷产品落地以来，坚持以将数据贷做成“明星产品”、“拳头产品”为目标，组织行内各业务团队总结经验，管好、做细数据贷业务流程。在年末之际，分行各项目抓住核心企业个性化销售政策，结合数据贷优势

以及行内政策，配合核心企业定向开展营销工作，12月份当月放款量超10亿元。

下一阶段，佛山分行将继续拓展、丰富客群结构，为用户提供全方位金融服务合作，推进数据贷业务再创辉煌。

(佛山分行 唐景帆)

“舞动华润·韵律全城”华润银行杯2021年 广场舞公益培训系列活动暨广场舞总决赛圆满落幕

12月3日晚，由珠海华润银行珠海分行主办，珠海广场舞协会、珠海市香洲区社会体育指导员协会共同协办的“舞动华润·韵律全城”华润银行杯2021年广场舞公益培训系列活动暨广场舞总决赛在对白剧场（香洲区东土文化区）圆满落幕。珠海市文化广电旅游体育局副局长、珠海市体育总会会长郭向明、珠海广场舞协会会长韦静、珠海橄榄志愿服务中心主任张新华、广东省体育教师技能大赛评委赵虹、珠海科技学院体育学院等领导莅临比赛现场，珠海分行副行长严明红、横琴分行副行长陈东以及个人金融部等领导也一同出席了比赛。郭向明、严明红分别作了开场致辞。

“舞动华润·韵律全城”华润银行杯2021年广场舞公益培训系列活动历时300天，共有1500多名广场舞爱好者报名参加。30余场培训，3场预选赛，48支参演队伍，800余名参赛选手经过层层角逐，最终15支参赛队伍、200余名参赛选手成功晋级决赛。

总决赛现场舞蹈爱好者们欢聚一堂、一展舞姿。选手们精心打扮，整齐

(珠海分行 杨莹莹)



(珠海分行 杨莹莹)

先，成功挖掘本地供应商的资金需求，并以最高效率对接企业，最终成功获批授信额度138万元，目前已全部提款。

该笔业务的成功落地，为惠州分行后续开展“政采贷”业务提供了可借鉴、可复制、可推广的经验。下一步，分行将持续加强业务宣传推广力度，优化业务流程，帮助更多惠州本地中标企业享受高效、便捷的融资服务，进一步推动普惠金融事业高质量发展。

12月15日下午，“数字金融助力实体经济——首届中央企业数字化转型峰会数字金融分论坛”在深圳湾木棉花酒店成功举办。近百位来自政府机构、各行业专家学者、产业平台、金融机构、专业组织及协会代表等受邀出席，就产业数字化、金融机构数字化转型、金融科技应用创新等方面展开研讨。副行长田宇主持本次论坛。

集团副总经理陈小军致辞表示，华润正积极推动在多领域、多维度、多层次数字化转型探索，通过定位产业与金融协同的关键场景，让数据共享起来、流动起来、使用起来，这对发展社

大、叠加、倍增实体经济影响力，具有重要意义。

行长宗少俊作了题为《珠海华润银行的数字化转型实践》的主旨演讲。作为中央企业特色的产业银行、创新型的智能化银行，我行深入推进了数字化创新的转型实践，致力于打造企业级智能化能力平台，输出整体的智能化服务能力，构建新型数字化供应链金融模式，支持特色业务高质量发展，实现国有资产保值、增值。

本次论坛还邀请了多位权威行业专家和产业代表发表主题演讲。中国科学院姚期智院士为与会来宾分享了数据

要素定价法与价值分配算法模型；信通院计算与大数据研究所赵小飞总监对产融合作工作、国家产融合作平台和信通院相关数字化成果作了具体介绍；中央企业数字化发展研究院董坤磊院长指出要通过数字化改造生产、优化供应链、驱动交易、连接金融，促进产业互联网助力央企进一步推进数字化转型，推动我国产业升级步伐。

论坛围绕“数字化金融平台助力产业金融”话题进行了圆桌论坛，央企产业代表、数字化平台、供应链金融协会和数字化技术代表等，从各自专业领域和关注角度，共同解码新时代背景下，

数字化转型发展对产业金融助融的创新与挑战。

由我行牵头筹办的“首届数字金融专委会”亦在本次论坛上发出邀请，倡议所有有志于金融数字经济领域的专家们加入。

(总行办公室 梁雨乔)



我行组织召开华润金融粤港澳大湾区区域第一次协同工作会议

12月20日，为全力助力粤港澳大湾区产业金融发展，积极响应“一个金融”服务理念，华润银行作为粤港澳大湾区区域协同牵头单位，组织开展了华润金融粤港澳大湾区区域第一次协同工作会议。行长宗少俊、副行长田宇，华润金控战略发展部总经理费凡等领导出席此次会议，华润金融各利润中心、华润置地、华润水泥、华润医药分别派代表参会。大家就产融协同、融融协同开展了热烈讨论。会议由办公室主任文世良主持。

会议传达了王祥明董事长在“华润集团粤港澳大湾区工作组第一次会议”上的讲话精神后，宣布成立华润金融粤港澳大湾区区域协同工作组，由宗少俊担任协同工作组组长，华润金融其他各利润中心负责人担任副组长。

费凡指出，粤港澳大湾区是集团多数业务单元总部的聚集地，地位举足轻重，大湾区区域协同工作的开展对生命周期具有引领、带动和示范的作用。

田宇表示，要持续推动金融支持实体经济发展，共同探索大湾区新融资方式，共同发掘数字经济创新点，推进数字经济创新发展，争取在科技创新领域取得突破性进展，为集团数字化转型打造出一批示范性项目。

宗少俊在闭幕讲话中指出，一是要提高认识，落实集团重点区域政策要求，坚守金融服务实体经济本源，履行政治责任、经济责任、社会责

任，创造高质量的金融产品和服务。二是要把准方向，加快推进金融改革创新，依靠平台经济模式延长产业链生命力、释放发展新潜能，实现内部功能单元深度协同、外部生态体系高效协作，全面提升综合竞争力。三是要突出重点，打造产融业务示范样板，重点推动“产、投、融”一体化模式”，构建产业生态圈，服务企业全生命周期。

(总行办公室 乐琳欣)

行长宗少俊走访慰问一线员工

12月31日，年终决算如期而至，行长宗少俊在珠海分行行长张永祥的陪同下，走访珠海分行营业部进行年终慰问。

走访中，宗少俊对员工们一年来的辛勤付出表示感谢，勉励大家坚守岗位，确保年终决算工作顺利完成，并致

以新年祝福。随后，宗少俊听取了珠海分行营业部2021年整体经营情况汇报，充分肯定了分行营业部取得的成绩，同时对当前业务发展现状提出了建议，并希望分行营业部再接再厉，做好基础客群建设，服务实体经济发展，争取在2022年

取得更好的成绩。

在严峻的新冠疫情防控态势下，一封《慰问信》向全体员工送去了温暖的慰问，大家深感振奋、备受鼓舞，纷纷表示一定圆满完成年终决算工作任务，以此为新的起点，齐心协力，以更加饱满的热情、更加务实的作风、更加高昂

的斗志投入到新一年的工作当中，为我行各项业务高质量发展做出积极贡献。

(总行办公室 司徒利碧)





我行与华为签署战略合作协议

12月23日，我行与华为技术有限公司(以下简称“华为”)在深圳华润金融大厦签署战略合作协议。副行长田宇、公司金融部总经理李昊、智能科技部总经理张昕、网络与交易银行部副总经理黄敬、广州分行和深圳分行业务分管领导张勇、陶欢等与华为集团财经销售融资部总裁杨树斌、销资解决方案部部长袁敬、消费者BG财经管理部信用与应收账款管理部部长陈剑峰、深圳政企业务部副部长杜阳等出席活动并见证签约。公司数据金融部总经理谢武平与华为集团财经销售融资部金融机构部部长张恒安代表双方签约。

双方回顾了自2020年6月至今，华润金销贷产品为华为终端、政企及云各业务板块销售渠道提供线上化融资服务的合作情况，累计投放贷款26.5亿元。短短一年半，我行已成为华为销售融资

体系线上化融资规模最大的银行。双方就2022年销售融资业务的新需求、新目标进行了沟通与探讨。

“十四五”的开局之年，我行与华为奠定了良好合作的基础。通过本次战略合作协议签署，双方将进一步打通金融科技与产业场景的结合，提供更多场景、更多业态的产业金融服务。双方将利用自身优势为对方提供全方位的支持服务，秉承优势互补、资源共享的原则，共同建立战略合作伙伴关系，迈入全面合作的新篇章。

(公司数据金融部 杨树斌)



我行2021年纪检暨“大监督”体系建设工作年终总结会议顺利召开

12月30日，总行纪委召开了我行2021年纪检暨“大监督”体系建设工作年终总结会议。总行纪委书记马黎民、总行纪委委员、直属党支部纪检委员、分支机构纪委书记、纪检委员等参加了会议。

会议从五个方面总结分析了我行2021年主要工作、存在的不足及明年的工作计划，各分支机构纪委书记、纪检委员在会上逐一述职；“大监督”体系建设下总行相关室部分别汇报了一年来“大监督”体系项下工作开展情况、存在的问题及明年计划。

最后，马黎民作关闭讲话，分析了当前纪检工作形势和挑战，对总行纪委办、分行及村镇银行的纪检工作及职能部门室的监督工作分别进行点评，并对明年的纪检工作提出四点要求：一是强化对“一把手”监督和同级监督，切实提升监督效能，涵养健康政治生态；二是贯彻落实重点监督清单，融合业务经营与政治监督，保障业务高质量发展；三是重点关注授信业务领域，扎紧制度的笼子，防范授信领域腐败行为；四是认

真落实巡视巡察整改工作，杜绝“好人主义”和问责泛化现象。同时，还结合华润集团2021年纪检监察巡视巡察人员培训和纪委书记会议内容，传达集团纪委书记潘福的讲话精神，对全行纪检工作者提五点期望：一是希望大家始终以“赤子之心”对待组织；二是希望大家始终以“敬畏之心”恪守规矩；三是希望大家始终以“责任之心”执行纪律；四是希望大家始终以“感恩之心”回馈企业；五是希望大家始终以“进取之心”干事创业。

在新的一年里，各单位纪检人员要贯彻落实现次会议要求，勤勉工作、严于律己，为推动业务高质量发展作出新贡献，以优异成绩迎接党的二十大胜利召开。

(总行纪委办 蔡梦思)



总行副行长田宇率队拜访珠海港控股集团

11月11日下午，总行副行长田宇在总行公司金融部副总经理潘晓华、珠海分行行长助理何沛、横琴分行行长高文峰及总行公司金融部等人的陪同下，拜访了珠海港控股集团有限公司。

珠海港控股集团有限公司董事长欧辉生对我行一行人的到访表示热烈欢迎，感谢我行长期以来对珠海港集团的金融支持。同时向我行介绍了珠海港集团的产业结构、经营情况和发展规划，开着重介绍了港航物流板块、能源环保板块、先进制造板块和港航金融板块业务发展情况。欧辉生表示，珠海港控股集团近3年资产规模每年增长稳定，主营核心业务发展稳健，希望双方能进一步加强业务合作，不断深化合作基础，实现银企互赢。

田宇对珠海港控股集团给予我行

的支持与信任表示感谢，随后介绍了我行经营发展情况，并重点介绍了我行未来智能化银行建设的发展方向，我行将更专注产业和金融的融合，同时依托华润集团多元多板块的产业优势，希望能与珠海港集团在更多的领域产生其他互惠互利合作。

本次走访，双方一致同意在投行、供应链创新等业务上加强合作。本次走访也进一步加深了我行与珠海港控股集团的关系，为持续提升合作奠定了坚实的基础。

(珠海分行 任天宇)



总行公司业务总监陈建军率队拜访深业集团董事长吕华

12月21日下午，在总行机构业务部、总行投资银行部相关人员的陪同下，总行公司业务总监陈建军拜访了深业集团董事长吕华。

吕华对陈建军一行的到来表示热烈的欢迎。吕华介绍，深业集团是深圳市人民政府全资拥有，深圳市国资委直管的大型综合性企业集团。深业集团与华润集团下属其他公司的合作由来已久。未来，深业集团希望可以与华润银行的合作层次和合作频率，不断创新业务品种和合作模式；进一步推动深业集团有关经营战略的有效落地，实现双方的合作共赢。

陈建军对深业集团一直以来的支持

表示感谢。陈建军指出，华润银行立足湾区，一直以来致力于实体经济提供全方位、多层次的金融服务。华润银行具备内部流程简化、决策链条较短、风险管控能力和创新能力较强的优势，能够顺应深业集团在企业经营方面的创新。今后，华润银行将努力开发特色产品为深业集团提供周到的金融服务，搭建合作共赢的平台并做深做透，努力成为银企合作的经典案例，全方位服务实体经济的发展。

双方就未来合作的初步思路、融资领域的合作方向以及华润银行与深业集团及其下属子公司的片区统筹项目的合作进行了深入的交流。此次会谈，为华润银行与深业集团的进一步合作打开了良好的局面。

深业集团财务管理部总经理杨建辉、办公室副总经理赵军、财务管理部经理周崇阳也参加了此次会谈。

(机构业务部 袁国生)



喜报

我行全年债券分销规模首次突破400亿元

2021年，我行在中国银行间市场全年累计债券分销规模突破400亿元，创历年新高，大幅领先区域内其他城商行、农商行，进一步巩固了我行大湾区债券分销业务领头羊的位置。通过债券分销业务，我行参与了市场首批碳中和债、可持续发展债、乡村振兴债、革命老区债等创新项目。

顺应当下金融脱媒的趋势，我行围绕直接融资建立核心能力，探索出了一条通过投资业务、资产业务、同业业务全面服务重点客户的协同模式，有效提升了本行在公开市场的影响力及监管声誉。

(投资银行部 魏佳杰供稿)

我行个人金融部远程银行中心荣获中国最佳客户联络中心

12月21日，由CCCS客户联络中心标准委员会举办的第十九届中国最佳客户联络中心及最佳管理人评审结果出炉，我行个人金融部远程银行中心凭借“全渠道、多媒体、智能化”的标准服务体系与“线上线下一体化、平台化、智能化”的创新运营模式斩获中国最佳客户联络中心。

CCCS标准是目前行业最权威、涵盖范围最广、覆盖内容最全的客户联络中心领域专业标准，评审结果将通过《客户管理观察》、央视、新华网、环球财富、中国金融观察网等融媒体平台进行报导。

(个人金融部 杨少玲)

我行喜获最佳供应链金融银行奖

12月22日，我行凭借在供应链金融领域的良好口碑，喜获第11届中国经贸企业最信赖的金融服务商——“最佳供应链金融银行”奖项。该奖项由商务部主管的《贸易金融》杂志在“2021第六届中国交易银行年会颁奖盛典”活动上揭晓。“最佳供应链金融银行”奖项的获取是对我行在供应链金融领域创新及服务能力的认可。

(网络与交易银行部 刘胜)

我行手机银行荣获2021数字金融场景创新奖

12月13日，我行手机银行凭借在数字金融场景化、智能化等方面的优秀表现，荣获2021中国数字金融金榜奖——“数字金融场景创新奖”。该奖项由中国金融认证中心(CFCA)联合百余家成员银行、主流财经媒体在“2021银行数字动能与金融创新峰会暨第十七届宣传年年度盛典”活动上隆重揭晓。“数字金融场景创新奖”的获取是对我行数字金融服务平台搭建的肯定及智能化银行转型成果的认可。

(个人金融部 黄正)

我行年度外汇业务合规与审慎经营评估结果为A

12月20日，我行收到国家外汇管理局珠海市中心支局来文通报，我行在2021年度银行外汇业务合规与审慎经营评估中的结果为A。这是评估结果的最高级别，也是外汇局对我行外汇合规管理工作的充分肯定。

(公司金融部 覃晓艺)

业务动态

我行成功发行30亿元二级资本债

12月16日，我行在全国银行间市场成功发行30亿元二级资本债券，发行期限为5+5年，票面利率3.9%。本期债券发行创下我行二级资本债券发行最大规模，吸引了银行间投资人广泛参与，市场反响热烈，认购倍数为2.86倍，体现了市场对华润银行价值的高度认可。

本次二级资本债券的成功发行，将有效提升我行资本充足率约1.5个百分点，进一步提升我行夯实资本基础、优化中长期资本结构、提升经营效益、增强风险抵御能力，也

为我行加大支持实体经济力度提供强有力的资本支撑。

未来，我行将坚定“立足湾区”战略定力，秉持高质量发展要求，加快推进转型创新，提升金融创新能力，进一步支持小微企业及民营企业的融资需求，提升金融服务水平，助力实体经济发展，进一步打造具有粤港澳大湾区特色的商业银行。

(资金运营中心 杨旭、计划财务部 孙蔚霞)

我行理财产品完成全面净值化转型

12月上旬，随着我行最后一只预期收益型理财产品顺利到期，我行净值型理财产品占比达100%，成为湾区首家完成理财业务整改并实现理财产品全面净值化的城商行。全行净值型理财规模324.9亿元，较年初提升了361.57%，增长254.51亿元。

自2018年资管新规正式发布以来，我行响应监管要求，积极推进根据资管新规全面整改并探索理财产品净值化转型。自18年开始，逐步有序开展各项整改工作，并开始压缩产品规模，消除多层嵌套，并最终于今年12月提前率先完成整改。

当前，在净值型产品研发方面，我行

已建立起较为完善的净值型产品体系，搭建起以封闭式润悦系列、周期开放润泽系列产品占比达100%，成为湾区首家完成净值型理财产品体系，满足零售、对公客户多样投资需求。截至2021年12月初，我行所有到期兑付的净值型理财产品收益均达到或超过业绩比较基准。

此外，在产品运作方面，梳理改进产品运作的重要节点，运作模式日趋成熟，重点环节不断细化和完善。在投资管理方面，为满足理财业务全面净值化转型的资产投放需求，加大资产投放力度，采取分散化的投资策略，进一步提升我行自主投研能力。

(资产管理部 乐璇)

“润秒贴”银票跨行贴现业务量破百亿元大关

12月6日，我行“润秒贴”银票跨行贴现业务量破百亿元，实现了“零到百亿”的加速跑。截至当日，“润秒贴”累计注册企业数2420户，累计授信企业数1440户，实现贴现量100.57亿元。其中小、微企业客户占比89%，实现贴现量85.76亿元、占比85%，最小票面金额703.24元，切实体现了“润秒贴”产品服务小微企业、小票客户的初心定位。

科技赋能，打破地域限制。“润秒贴”无接触式的全线上服务，构建了全新的客户服务场景，打破了地域限制，有效扩大了服务半径。目前，“润秒贴”客户注册地覆盖全国29个省市，其中省外客户占比82%、贴现量占比88%，体现了

“润秒贴”打入新客户、新场景、新模式的客群定位。

创新模式，释放营销活力。早在产品推出之初，“润秒贴”团队就提出了“园网园链会”的营销模式，大力探索可推广、可复制的营销场景。经过近几月的营销推动，分行呈现了一批典型案例。

“创新转型不止步、百亿之上再出发”。百亿仅仅是“润秒贴”的新起点，未来，资金运营中心将持续创新产品，力争在票据细分市场逐步坐稳城商行序列第一梯队，为我行“立足一隅、谋划全局”三步走战略贡献力量。

(资金运营中心 唐天月)